



CEO. Emilio J. Luján es el máximo ejecutivo de Rent a Signal en España

## Rent a Signal, un líder mundial del Forex

LA COMPAÑÍA DE LA MULTINACIONAL ESPAÑOLA SILICOM INTERNET FACTURA EN TODO EL MUNDO 1 MILLÓN DE DÓLARES Y DA SERVICIO A 100.000 CLIENTES

FRADROGUEZ  
MADRID

**R**ent a Signal -rentasignal.com-, filial de la multinacional de capital 100% español Silicom Internet, ha logrado situarse en el pelotón de cabeza de las finanzas mundiales. Con su mercado de señales de Forex -que sólo tiene tres competidores-, en apenas año y medio ya factura 1 millón de dólares a 10.000 clientes en todo el mundo. Rent a Signal ofrece a sus clientes la posibilidad de seleccionar y ejecutar, en tiempo real, las operaciones directamente realizadas por expertos de inversión en Forex, así como por sistemas expertos de inversión en Forex ubicados en cualquier lugar del mundo. A través de la plataforma de esta firma, el cliente está conectado al sistema experto de inversión en Forex, tanto si es operado, como si es automático, de forma que cualquier operación que se realice será ejecutada al instante en su cuenta, así como cualquier modificación posterior, obteniendo el mismo resultado que el experto.

**OPCIONES.** El cliente puede elegir entre dos formas de adquirir las señales, bien pagando una cuota mensual de alquiler por cada sistema experto que desea utilizar -cuyo precio oscila de 50 a 250 dólares mensuales-, o bien utilizarlas

### Así es el Forex

Un mercado en expansión

**Forex, acrónimo de FOREX EXCHANGE, es el mercado internacional de divisas al contado, también conocido como FX. En Forex se intercambian pares de divisas, obteniendo como resultado la diferencia de cotización existente en el momento del cierre respecto del momento de la realización de la operación. Es el mayor mercado financiero del mundo: comercializa a diario entre 3 y 4 billones de dólares, de 25 a 30 veces el negocio conjunto de NYSE y NASDAQ. Es un mercado OTC -descentralizado, directamente entre partes-, abre 24 horas y permite un apalancamiento de 200 veces.**

en la modalidad conocida como Autotrading -que la compañía está a punto de lanzar-, en la que no hay que pagar cuota mensual alguna, pero sí una comisión muy reducida, del 0,01% del capital invertido en cada operación realizada, que directamente liquida el Broker a Rent a Signal.

Rent a Signal, que tiene oficinas o personal en España, Filipinas, Estados Unidos (Nueva York), Rusia, Serbia y Ucrania, no tiene competidor en su negocio en España, mercado en el que factura entre el 5% y el 10% de las

ventas mundiales. Según Emilio Luján, el CEO de la compañía, «en España, el perfil del inversor es el de una persona de 20 a 45 años, que conoce el mercado a través de Internet. Tenemos desde el inversor que tiene de 1.000 a 10.000 euros o dólares para invertir al gran inversor, a partir de medio millón de dólares, que quiere obtener consistentemente entre el 4 y el 5% mensual de rentabilidad». Luján cree que lo que diferencia al inversor español en Forex de los de otros países es que «en España tiene un perfil algo más conservador, aunque está cambiando. La nueva gente que está entrando, se informa más que el inversor tradicional, sabe más de análisis técnico y detecta cuándo hay movimientos».

**EN CRECIMIENTO.** Rent a Signal dispone de la oferta de herramientas para Forex probablemente más potente del mercado, ya que también explota Forex-TSD.com -un portal con 150.000 usuarios registrados y 2 millones de páginas vistas al mes-; ForexPPC.com -una agencia de publicidad online especializada en Forex-; Forex-24h.com -un proveedor de servicio de máquinas virtuales especializadas para invertir en Forex, de reciente lanzamiento-; y próximamente, Forex Natural, un nuevo portal que ofrecerá cursos de formación en Forex. ■

TRIBUNA



### UNA ESPERA RENTABLE

RICARDO SÁNCHEZ-SECCO

**L**a economía mundial logró salvarse de una depresión económica el pasado año, hecho que se reflejó en la espectacular subida que experimentaron las bolsas y los bonos empresariales desde marzo hasta finales del año. Sin embargo, 2010, en contraste con la mayoría de pronósticos iniciales, está resultando ser un año muy difícil en materia de gestión de inversiones. La fase de inseguridad sobre la sostenibilidad del crecimiento en la que nos encontramos, hace que los mercados estén sujetos a la misma dinámica titubeante de optimismo-pesimismo que generan las previsiones económicas, por lo que no es de extrañar que desde que comenzó el año los índices de bolsa se hayan movido entre fuertes convulsiones.

«Y hacia dónde nos dirigimos ahora? Los más optimistas pensarán que la recuperación económica es real y los beneficios empresariales deberían ser sostenibles en el tiempo, por lo que las bolsas seguirán subiendo; los pesimistas, por su parte, observarán que el proceso de desapalancamiento y las restricciones fiscales nos llevarán a una nueva recesión económica, escenario en que las bolsas deberían caer fuerte.

Pues bien, hasta que los mercados tomen una u otra dirección, el mejor consejo para aquellos inversores más conservadores, que por perfil psicológico no desean invertir en la alta rentabilidad por dividendo que actualmente ofrecen las empresas cotizadas, es mantener el dinero protegido pero, eso sí, manteniéndolo en un compás de espera de forma rentable. Y recalco la idea de 'una espera rentable' porque los tipos de interés, que serían el activo que mejor protegería el dinero del inversor bajo la forma, por ejemplo, de fondos monetarios, se encuentran en niveles mínimos históricos, y, dado el conjunto de incertidumbres sobre la evolución del crecimiento económico y el desempleo, todo apunta a que podrían permanecer así más meses de los previstos.

Una vez aclarado esto, he aquí la mejor recomendación que puedo hacerles desde estas líneas: los fondos de inversión de gestión alternativa, cuyo objetivo principal es preservar el capital de los inversores y obtener rentabilidades positivas, independientemente de los vaivenes de los mercados financieros, especialmente ahora que la normativa europea UCITS les permite ver de nuevo la luz y multiplica sus ventajas para el inversor: facilidades de reembolso y protección legal.

Somos muchos los expertos en inversión que estamos convencidos de que los fondos de gestión alternativa ganarán peso en las carteras

LOS MERCADOS ESTÁN SUJETOS A UN TITUBEANTE OPTIMISMO PESIMISMO

LA MEJOR RECOMENDACIÓN SON LOS FONDOS DE GESTIÓN ALTERNATIVA

de los inversores españoles y tendrán un papel aún más relevante. No perdamos de vista que en lo que llevamos de año, las principales bolsas mundiales no alcanzan aún el terreno positivo y los fondos monetarios más baratos en comisiones no alcanzan el 1% de rentabilidad, mientras que una cartera de fondos conservadora estándar (que es la que debe compararse con la rentabilidad de los activos menos arriesgados como las letras del tesoro o los depósitos bancarios) ya acumula un rendimiento del 4,5%. ¿La clave? Contar con una buena selección de fondos de estas características de mano de un asesor que analice el mercado, detecte las tendencias y sea capaz de recomendar de forma objetiva los mejores productos. ■

Gestor de fondos de Gestohna Asesorías Financieras